

29. Условные и договорные обязательства (продолжение)

Налоговое законодательство. Налоговое законодательство Российской Федерации, действующее или по существу вступившее в силу на конец отчетного периода, допускают возможность разных толкований в применении к операциям и деятельности Группы. В связи с этим налоговые позиции, определенные руководством, и официальная документация, обосновывающая налоговые позиции, могут быть успешно оспорены соответствующими органами. Российское налоговое администрирование постепенно ужесточается, в том числе повышается риск проверок операций, не имеющих четкого экономического обоснования или выполненных при участии контрагентов, не соблюдающих требования налогового законодательства. Налоговые проверки могут охватывать три календарных года деятельности, непосредственно предшествовавшие году проверки. При определенных обстоятельствах проверка может распространяться на более ранние периоды.

Налоговые обязательства, возникающие в результате операций между компаниями Группы, определяются на основе фактической цены сделки. Существует вероятность того, что по мере дальнейшего развития интерпретации правил трансфертного ценообразования эти трансфертные цены могут быть оспорены. Влияние подобного рода развития событий не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако может быть значительным с точки зрения финансового состояния и/или хозяйственной деятельности предприятия в целом.

Так как российское налоговое законодательство не содержит четкого руководства по некоторым вопросам, Группа время от времени применяет интерпретацию таких неопределенных вопросов, которая приводит к снижению общей налоговой ставки по Группе. Руководство в настоящее время считает, что существует вероятность того, что налоговые позиции и интерпретации Группы могут быть подтверждены, однако существует риск того, что потребуются отток ресурсов, в том случае если эти налоговые позиции и интерпретации законодательства будут оспорены соответствующими органами. Влияние такого развития событий не может быть оценено с достаточной степенью надежности, однако может быть значительным с точки зрения финансового положения и/или хозяйственной деятельности предприятия в целом.

Помимо указанных выше вопросов в области трансфертного ценообразования Руководство полагает, что Группа имеет прочие возможные обязательства, связанные с налоговыми рисками, вероятность которых оценивается «больше, чем незначительная», но они не приведут к возникновению каких-либо убытков.

30. Основные дочерние предприятия

Ниже представлен список основных предприятий, входящих в Группу, и информация о направлениях деятельности.

Наименование предприятия	Вид деятельности	Доля собственности, %		
		2012	2011	2010
ОАО «СИБЭКО» (ЗАО «Новосибирскэнерго»)	Обеспечение работоспособности электростанций, аренда энергетического оборудования, оптовая торговля твердым топливом	-	-	100,0
ОАО «Региональные электрические сети»	Передача и распределение электрической энергии	-	100,0	100,0
ОАО «Новосибирскоблэнерго»	Передача и распределение электрической энергии	-	-	100,0
ОАО «Новосибирскгортеплоэнерго»	Передача тепловой энергии	-	-	50,0
ЗАО «Автотранспортное предприятие»	Автотранспортные услуги	-	-	100,0
ЗАО «ЦИК»	Технический контроль автомобилей	-	-	100,0
ОАО «Разрез Сереульский»	Добыча угля	-	-	100,0
ЗАО «ЧОП Электра»	Охранная деятельность	-	-	99,9
НОУ «Энергоцентр»	Услуги образования	-	-	100,0

Все указанные предприятия зарегистрированы на территории Российской Федерации. Выбытие дочерних предприятий из Группы связано с реорганизацией 2011 и 20012 годов (Примечание 31).